

Account Manager (m/w/d) – Datacenter Infrastructure – fully remote

Du bist ein Vertriebsmensch auf Top-Niveau – strategisch, souverän und kundenorientiert?
Dann bist Du bei uns genau richtig.
Du verantwortest den Ausbau und die Entwicklung von Neukunden und Bestandskunden im **Enterprise- und gehobenen Mittelstandssegment** – mit einem starken Portfolio rund um:
Rechenzentrum (Nutanix, Backup), Security, Managed Services und moderne Infrastruktur-Lösungen.
Du kannst Vertrieb? Wir suchen dich als Account Manager Datacenter Infrastructure (m/w/d):

Was Du bei uns bekommst:

- Hybrid Work: kein #backtotheoffice, versprochen
- Remote arbeiten: wir leben es.
- volle Ausstattung: Laptop, Tastatur, Headset, Maus, iPhone oder eSIM? Du entscheidest.
- Attraktives Gehaltspaket: 80–100 Tsd. € – auf Wunsch inklusive Car Allowance oder Firmenwagen. Deine Leistung wird honoriert und zahlt sich aus.
- Benefits für Herz & Kopf: Wellpass, Jobrad, Kita-Zuschuss, Altersvorsorge, coole Events im In- und Ausland.
- connexta-Group-Vibes: Zugang zur Lernakademie, Trainings & exklusiven Partnerangeboten, corporate benefits, benefits.me
- unvergleichlicher Teamspirit – können wir beweisen

Was Du bei uns machst:

- Du gewinnst **strategisch neue Kunden** im Umfeld Datacenter & Infrastructure (Nutanix, Dell, Security, Managed Services)

- Du entwickelst bestehende Accounts weiter und baust nachhaltige Kundenbeziehungen auf
- Du erkennst Potenziale und platzierst unser gesamtes Portfolio im Sinne von **Solution Selling**
- Du arbeitest mit Enterprise-Kunden, großem Mittelstand und KMUs
- Du arbeitest eng mit Pre-Sales Consultants und Inside Sales zusammen
- Du führst Deals zum Abschluss – professionell und partnerschaftlich

Wen wir suchen :

- Du hast **Vertrieb im Blut** – idealerweise im IT-Bereich, noch besser Datacenter Umfeld – und das kannst Du auch beweisen durch Deine Erfolgsbilanz im Verkaufen von Technologien oder Lösungen
- Die verschiedenen Vertriebsansätze (target account selling, Lösungsvertrieb, strategischer Account-Aufbau) sind Dein tägliches Werkzeug
- Du bist ein **Kommunikationstalent** und kannst Kunden, Team und Technik gleichermaßen überzeugen.
- Eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium ist ein Plus (**entscheidend ist Deine Performance**)

Klingt nach Dir?

Dann mach’s einfach:
Schick uns ein paar Zeilen, Deinen Lebenslauf oder einfach Dein LinkedIn-Profil.
Wir freuen uns auf Menschen – nicht auf perfekte Bewerbungsunterlagen.

Deine Ansprechpartnerin ist Alexa Barz, Recruiting Managerin

alexa.barz@connexta.de

Wir bitten um Dein Verständnis, dass wir keine Anfragen oder Profile von Personalvermittlern entgegennehmen.



Jetzt Bewerben

Lerne uns kennen

connexta – IT. Gemeinsam. Stärker.

Wir sind Teil der **connexta-Gruppe** – ein starkes **IT-Netzwerk, das deutschlandweite Kompetenz mit der Nähe, Flexibilität und Menschlichkeit des Mittelstands vereint**.

Als **IF-Tech GmbH** gestalten wir **digitalen Raum**, der Menschen verbindet und sichere Zusammenarbeit ohne Grenzen ermöglicht. Mit Leidenschaft, Teamgeist und vielfältiger Expertise – **von Virtualisierung über Microsoft 365 bis zu IT-Security und Automatisierung** – schaffen wir die Basis für moderne, flexible Arbeitswelten.

Wir machen den Unterschied:
Bei uns arbeitest Du nicht einfach irgendwo – Du arbeitest mit echten IT-Profis in einem Umfeld, das technologisch führend ist, Verantwortung lebt und Zukunft gestaltet.
Für unsere Kunden. Für unser Team. Für Dich.

Was uns auszeichnet? Ein starkes Miteinander, modernes Arbeiten, unbefristete Verträge und echte Benefits – von Corporate Benefits über Wellpass bis zum Jobrad.
Faire Vergütung ist bei uns selbstverständlich.

Werde auch Du ein Möglichmacher – erlebe 360° Modern Work!



Top 2026 Company
kununu