



## Account Manager (m/w/d) – Datacenter Infrastructure – fully remote

Du bist ein Vertriebsmensch auf Top-Niveau – strategisch, souverän und kundenorientiert?

Dann bist Du bei uns genau richtig.

Du verantwortest den Ausbau und die Entwicklung von Neukunden und Bestandskunden im **Enterprise- und gehobenen Mittelstandsegment** – mit einem starken Portfolio rund um:

**Rechenzentrum (Nutanix, Backup), Security, Managed Services und moderne Infrastruktur-Lösungen.**

Du kannst Vertrieb? Wir suchen dich als Account Manager Datacenter Infrastructure (m/w/d):

### Was Du bei uns bekommst:

- Hybrid Work: kein #backtotheoffice, versprochen
- Remote arbeiten: wir leben es.
- volle Ausstattung: Laptop, Tastatur, Headset, Maus, iPhone oder eSIM? Du entscheidest.
- Umsatzbonus: Deine Leistung zählt. Und zahlt sich aus, 200% Übererfüllung.
- Benefits für Herz & Kopf: Wellpass, Jobrad, Kita-Zuschuss, Altersvorsorge, coole Events im In- und Ausland.
- connexta-Group-Vibes: Zugang zur Lernakademie, Trainings & exklusiven Partnerangeboten, corporate benefits, benefits.me
- unvergleichlicher Teamspirit – können wir beweisen

### Was Du bei uns machst:

- Du gewinnst **strategisch neue Kunden** im Umfeld Datacenter & Infrastructure (Nutanix, Dell, Security, Managed Services)
- Du entwickelst bestehende Accounts weiter und baust nachhaltige Kundenbeziehungen auf

- Du erkennst Potenziale und platzierst unser gesamtes Portfolio im Sinne von **Solution Selling**
- Du arbeitest mit Enterprise-Kunden, großem Mittelstand und KMUs
- Du arbeitest eng mit Pre-Sales Consultants und Inside Sales zusammen
- Du führst Deals zum Abschluss – professionell und partnerschaftlich

## Wen wir suchen :

- Du hast **Vertrieb im Blut** – idealerweise im IT-Bereich, noch besser Datacenter Umfeld – und das kannst Du auch beweisen durch Deine Erfolgsbilanz im Verkaufen von Technologien oder Lösungen
- Die verschiedenen Vertriebsansätze (target account selling, Lösungsvertrieb, strategischer Account-Aufbau) sind Dein tägliches Werkzeug
- Du bist ein **Kommunikationstalent** und kannst Kunden, Team und Technik gleichermaßen überzeugen.
- Eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium ist ein Plus (**entscheidend ist Deine Performance**)

Klingt nach Dir?

Dann mach's einfach:

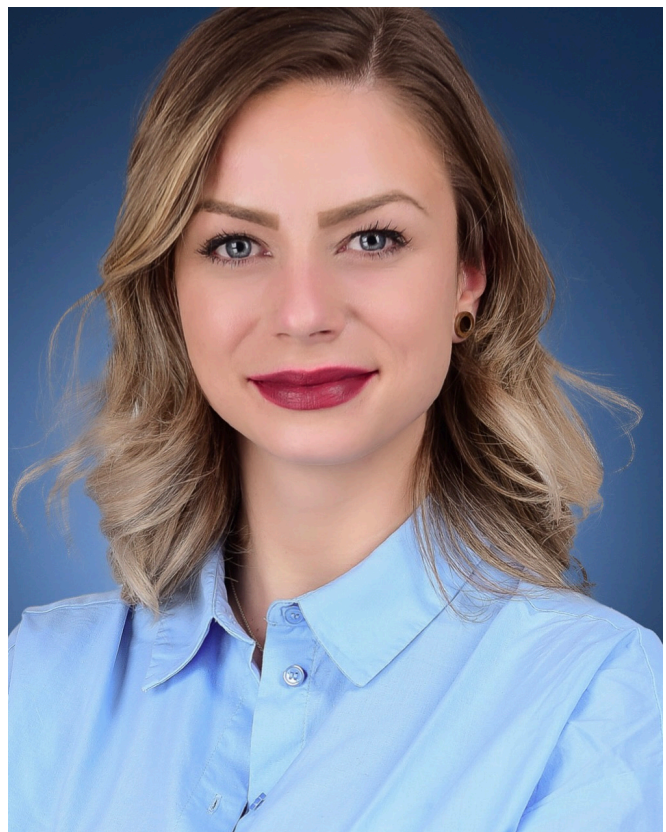
Schick uns ein paar Zeilen, Deinen Lebenslauf oder einfach Dein LinkedIn-Profil.

Wir freuen uns auf Menschen – nicht auf perfekte Bewerbungsunterlagen.

Deine Ansprechpartnerin ist Alexa Barz, Recruiting Managerin

[alexa.barz@connexta.de](mailto:alexa.barz@connexta.de)

Wir bitten um Dein Verständnis, dass wir keine Anfragen oder Profile von Personalvermittlern entgegennehmen.



Jetzt Bewerben

## Lerne uns kennen

**connexta – IT. Gemeinsam. Stärker.**

Wir sind Teil der **connexta-Gruppe** – ein starkes **IT-Netzwerk, das deutschlandweite Kompetenz mit der Nähe, Flexibilität und Menschlichkeit des Mittelstands vereint.**

Als **IF-Tech GmbH** gestalten wir **digitalen Raum**, der Menschen verbindet und sichere Zusammenarbeit ohne Grenzen ermöglicht. Mit Leidenschaft, Teamgeist und vielfältiger Expertise – **von Virtualisierung über Microsoft 365 bis zu IT-Security und Automatisierung** – schaffen wir die Basis für moderne, flexible Arbeitswelten.

Wir machen den Unterschied:

**Bei uns arbeitest Du nicht einfach irgendwo – Du arbeitest mit echten IT-Profis in einem Umfeld, das technologisch führend ist, Verantwortung lebt und Zukunft gestaltet.**

**Für unsere Kunden. Für unser Team. Für Dich.**

Was uns auszeichnet? Ein starkes Miteinander, modernes Arbeiten, unbefristete Verträge und echte Benefits – von Corporate Benefits über Wellpass bis zum Jobrad.

Faire Vergütung ist bei uns selbstverständlich.

**Werde auch Du ein Möglichmacher – erlebe 360° Modern Work!**

