



**Die connexta-Gruppe –
gemeinsam sind wir stärker!**



Standort Ahrensburg · unbefristete Festanstellung · Homeoffice möglich

Account Manager Public & Education (m/w/d)

"Digitalisierung aktiv mitgestalten"

Wir setzen auf ein starkes Team voller Leidenschaft und einem tiefen Know How für IT-Infrastruktur. Erstklassige Lösungen, Kunden begeistern und gemeinsam Erfolge feiern – dafür steht LANtana seit 1992.

Du bist eingeladen, eine offene und eigenverantwortliche Unternehmenskultur zu leben. Durch kurze Entscheidungswege bieten wir dir die Chance aktiv Einfluss auf die Unternehmensentwicklung zu nehmen. So kannst du deine Karriere und die Zukunft des Unternehmens mitgestalten.

Das bieten wir Dir:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum Homeoffice
- Keine Rufbereitschaft
- Regionale Kundeneinsätze ohne lange Dienstreisen; unsere Kunden befinden sich im Großraum Hamburg und sind innerhalb von etwa 90 Minuten erreichbar
- Abwechslungsreiche Aufgaben zwischen Betrieb, Weiterentwicklung und Projektarbeit
- Verantwortung für eigene Projekte und Kundenumgebungen
- Kurze Entscheidungswege und direkten fachlichen Austausch
- Fachliche und persönliche Weiterbildung
- Zuschuss zu einem Fitnessstudio in Ahrensburg
- Firmenfitness über EGYM Wellpass
- Gemeinsame Veranstaltungen, teilweise auch mit Partnerinnen und Partnern
- Einen firmeneigenen Garten mit Grill zur freien Nutzung
- Kostenlose Kaffeespezialitäten, Tee, Wasser und Limonaden sowie frisches Obst und Gemüse

Deine Aufgaben:

- **Beziehungsmanager*in für Public & Education:** Du betreust gezielt Kunden im öffentlichen Sektor, im Bereich Schulen sowie in der Higher Education. Dort bist Du erste Ansprechperson auf Augenhöhe für Entscheider und IT-Leiter.
- **Bedarfsanalyst*in mit Branchen-Know-how:** Du erkennst sofort, wo bei unseren Kunden im öffentlichen Umfeld der digitale Schuh drückt – und entwickelst passende Lösungen für eine moderne, sichere und zukunftsfähige IT-Infrastruktur.
- **Neugeschäftsentwickler*in mit Spürsinn:** Etwa die Hälfte Deiner Arbeit dreht sich um Akquise: Du gewinnst neue Kunden in Public, Education und Higher Education in der Metropolregion Hamburg & Schleswig-Holstein.
- **Bestandskundenentwickler*in mit Weitblick:** Die andere Hälfte Deiner Arbeit widmest Du unseren Bestandskunden: Du stärkst bestehende Beziehungen, entwickelst diese weiter und platzierst neue Projekte.
- **Portfolio-Profi:** Mit unserem connexta-Portfolio (Server & Storage, Netzwerk, IT-Security, Microsoft-Lösungen) bietest Du Deinen Kunden Mehrwert und berätst sie ganzheitlich – gemeinsam mit unseren Technik- und Beratungsteams.

Dein Profil:

- Fundierte Erfahrung im Vertrieb von IT-Lösungen, idealerweise im Systemhausumfeld
- Verständnis für die Besonderheiten von öffentlichen Auftraggebern, Schulen und Hochschulen
- Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Freude an Netzwerken
- Eigenständige, strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gutes Deutsch (C1), Englischkenntnisse auf B-Niveau
- Führerschein Klasse B

Fühlst Du Dich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins.

Deine Ansprechpartnerin ist

Alexa Barz



Jetzt Bewerben

Gib Deinem Berufsleben eine neue Perspektive!

connexta - IT. Gemeinsam. Stärker

Wir sind Teil der connexta-Gruppe - welche das Beste aus beiden Welten bietet: Die Kraft und Kompetenz eines deutschlandweiten IT-Dienstleisters und gleichzeitig die persönliche Nähe und Flexibilität, die unsere Mitarbeiter wie auch Kunden an uns schätzen.

Die LANtana Gesellschaft für angewandte Daten- und Netzwerktechnik mbH ist Ihr Partner für IT-Dienstleistungen und IT-Infrastruktur in Ahrensburg. Wir betreuen mittelständische Unternehmen im norddeutschen Raum im Bereich der Rechenzentrumsinfrastruktur. Hierzu zählt der Vertrieb von Hard- und Softwarelösungen, die Inbetriebnahme, die Wartung und der Betrieb. Zusätzlich verfügen wir für unsere Kunden über eigene Rechenzentren in Ahrensburg.

