

Account Manager IT Security (m/w/d)

Standort München oder Stuttgart | Vollzeit | unbefristet | Vertrieb IT-Security

Die IF-Tech GmbH ist ein inhabergeführtes IT-Systemhaus mit Sitz in München-Riem und einem weiteren Standort in Stuttgart. Wir begleiten unsere Kunden bei Aufbau, Betrieb und Absicherung moderner Netzwerk- und Security-Infrastrukturen. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die IT-Security nicht nur verkauft, sondern technisch versteht und Kunden über Jahre hinweg begleitet.

Was Du bei uns bekommst:

- Ein attraktives Vergütungsmodell mit einem Jahresgehalt von 80.000 bis 110.000 Euro, bestehend aus Fixum und leistungsorientiertem Bonus, sowie einem Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung
- Kurze Entscheidungswege und direkten Draht zur Geschäftsführung – deine Ideen setzen wir schnell um
- Ein erfahrenes Technikteam im Rücken, das dich in Presales und Umsetzung begleitet
- Herstellerzertifizierungen bei Cato, Fortinet und Juniper sowie regelmäßige Weiterbildung
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, mobil zu arbeiten
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in einem wachsenden, wirtschaftlich gesunden Unternehmen

Dein Arbeitsort
Du kannst die Position wahlweise von unserem Standort in München-Riem oder von Stuttgart aus ausfüllen – kombiniert mit mobilem Arbeiten und Terminen bei deinen Kunden im jeweiligen Vertriebsgebiet.

Was Du bei uns machst:

- Aktive Neukundengewinnung im Mittelstand und gehobenen Mittelstand – von der Erstansprache über die Bedarfsanalyse bis zum Abschluss
- Betreuung und Ausbau unserer Bestandskunden als verlässlicher Ansprechpartner für alle Security-Themen
- Entwicklung von Lösungskonzepten rund um SASE, Firewalling und sichere Netzwerkarchitekturen, gemeinsam mit unseren Technikteams
- Erstellung und Verhandlung von Angeboten, Rahmenverträgen und Managed-Service-Modellen
- Aufbau und Pflege der Beziehungen zu Herstellern und Distributoren
- Pflege der Vertriebspipeline im CRM sowie Forecast und Reporting an die Geschäftsführung

Wen wir suchen :

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im IT-Umfeld, idealerweise mit Schwerpunkt Netzwerk und IT-Security
- Nachweisbare Stärke sowohl in der Neukundenakquise als auch in der langfristigen Bestandskundenpflege
- Technisches Verständnis für Firewall-, SASE- und Netzwerklösungen – du sprichst die Sprache der IT-Verantwortlichen
- Sicheres Auftreten auf Entscheiderebene, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und Freude an einer eigenverantwortlichen Vertriebsrolle
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse und Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet

Unsere Technologieschwerpunkte

Cato Networks - SASE und Secure Access – cloudbasierte Anbindung und Absicherung verteilter Standorte und mobiler Nutzer

Fortinet - Firewalling, Segmentierung und integrierte Security-Plattformen für Netzwerk und Rechenzentrum

Juniper - Netzwerkinfrastruktur, Routing, Switching und WLAN als Fundament sicherer Architekturen

Klingt nach Dir?

Dann mach’s einfach:
Schick uns ein paar Zeilen, Deinen Lebenslauf oder

einfach Dein LinkedIn-Profil.
Wir freuen uns auf Menschen – nicht auf perfekte Bewerbungsunterlagen.

Deine Ansprechpartnerin ist Alexa Barz, Recruiting Managerin

alexa.barz@connexta.de

Wir bitten um Dein Verständnis, dass wir keine Anfragen oder Profile von Personalvermittlern entgegennehmen.



Jetzt Bewerben

Lerne uns kennen

connexta – IT. Gemeinsam. Stärker.

Wir sind Teil der **connexta-Gruppe** – ein starkes **IT-Netzwerk, das deutschlandweite Kompetenz mit der Nähe, Flexibilität und Menschlichkeit des Mittelstands vereint**.

Als **IF-Tech GmbH** gestalten wir **digitalen Raum**, der Menschen verbindet und sichere Zusammenarbeit ohne Grenzen ermöglicht. Mit Leidenschaft, Teamgeist und vielfältiger Expertise – **von Virtualisierung über Microsoft 365 bis zu IT-Security und Automatisierung** – schaffen wir die Basis für moderne, flexible Arbeitswelten.

Wir machen den Unterschied:
Bei uns arbeitest Du nicht einfach irgendwo – Du arbeitest mit echten IT-Profis in einem Umfeld, das technologisch führend ist, Verantwortung lebt und Zukunft gestaltet.
Für unsere Kunden. Für unser Team. Für Dich.

Was uns auszeichnet? Ein starkes Miteinander, modernes Arbeiten, unbefristete Verträge und echte Benefits – von Corporate Benefits über Wellpass bis zum Jobrad.
Faire Vergütung ist bei uns selbstverständlich.

Werde auch Du ein Möglichmacher – erlebe 360° Modern Work!



Top 2026 Company

kununu