

Die connexta-Gruppe

gemeinsam sind wir stärker!



Wir suchen Dich am Standort Ahrensburg als

(Senior) Account Manager (m/w/d)

Wir bieten:

Attraktive Vergütung

Wir honorieren deine Leistung mit einem individuellen und fairen Vergütungspaket. Deine Flexibilität bei Arbeitszeiten außerhalb der üblichen Bürozeiten wird selbstverständlich auch ordentlich belohnt – schließlich ist Flexibilität für uns ein großes Plus!

Stabiler Arbeitsplatz

Seit 1992 sind wir ein zuverlässiger Player auf dem Markt – unbefristete Verträge und langfristige Partnerschaften mit unseren Kunden im Mittelstand zeichnen uns aus. Sicherheit trifft hier auf Innovation!

Flexibilität bei Arbeitszeiten

Ob Vollzeit oder Teilzeit – bei uns gestaltest du deinen Arbeitsalltag flexibel. Du arbeitest zu etwa 50 % von zu Hause und zu 50 % im Büro – so kombinieren wir das Beste aus beiden Welten. Mit 30 Urlaubstagen und dieser ausgewogenen Homeoffice-Regelung unterstützen wir deine perfekte Work-Life-Balance.

Flache Hierarchien & Wertschätzung

Bei uns herrscht ein familiäres und wertschätzendes Miteinander. Wir leben offene Kommunikation und sind immer auf Augenhöhe miteinander. Hier bist du mehr als nur ein Mitarbeiter – du bist Teil eines großartigen Teams!

Teamspirit und Zusammenhalt

Gemeinsam erreichen wir mehr – und das macht uns als Team stark. Wir fördern eine positive, motivierende Atmosphäre, in der Zusammenarbeit großgeschrieben wird. Dein Erfolg ist unser Erfolg! Du wirst Teil eines 7-köpfigen, dynamischen Microsoft Teams, das gemeinsam an spannenden Projekten arbeitet und sich gegenseitig unterstützt.

Persönliches Wachstum und Weiterbildung

Wir bieten dir nicht nur die Möglichkeit zur Weiterentwicklung, sondern begleiten dich aktiv auf deinem Karriereweg. Bei uns kannst du Verantwortung übernehmen und deine beruflichen Ziele erfolgreich umsetzen. Wir fördern dich, damit du dein volles Potenzial entfalten kannst!

Firmeneigener Garten & Fitnessstudio-Beteiligung

Lust auf eine entspannte Mittagspause im Grünen? Unser firmeneigener Garten und die Gasgrills laden zum Verweilen ein. Und weil uns deine Gesundheit wichtig ist, unterstützen wir dich auch bei deiner Fitness und bieten dir die Möglichkeit zur Beteiligung an einem Fitnessstudio in Ahrensburg – so bleibst du fit und gesund!

Deine Aufgaben:

Beziehungsarchitekt*in auf Top-Level:

Du baust nicht nur Netzwerke, sondern echte Verbindungen – und zwar direkt mit den VIPs der IT-Welt: Geschäftsführern und IT-Leitern. Als vertrauter Sparringspartner bist Du deren Kompass im Digitaldschungel.

Chancen-Spürnase mit digitalem Röntgenblick:

Du erkennst, wo bei unseren Kunden der digitale Schuh drückt – und verwandelst jede IT-Baustelle in eine Hightech-Autobahn. Deine Mission: IT-Infrastruktur smarter, schneller und zukunftssicherer machen!

Tech-Erklärbar mit Premium-Portfolio im Gepäck:

Du jonglierst mit unseren IT-Lösungen wie ein Profi-Zauberer – und bringst die Kunden mit unserem topmodernen connexta-Portfolio zum Staunen. Natürlich immer im Schulterschluss mit unseren Technik-Zauberern und Beraterhelden.

Digitaler Problemlöser & Verkaufsprofi:

Ob altbekannt oder frisch an Bord – Du berätst Kunden mit Herz, Hirn und Humor und bringst sie mit den passenden Lösungen zum digitalen Höhenflug:

 Server & Storage (am liebsten DELL)

 Netzwerk (Cisco, DELL, Arista – du weißt, was gut ist)

 IT-Security (WatchGuard, Fortinet und Bitdefender lassen grüßen)

Kundenjäger*in mit Spürsinn für neue Chancen:

Du streifst durch die Metropolregion Hamburg & Schleswig-Holstein – immer auf der Jagd nach frischen Kontakten, neuen Kunden und echten IT-Abenteuern.

Dein Profil:

Du bist von Natur aus motiviert:

Eigenmotivation ist genau Dein Ding. Du hast Spaß daran, neue geschäftliche Beziehungen aufzubauen, Netzwerke zu pflegen und Menschen für Dich und Deine Ideen zu gewinnen.

IT-Vertrieb liegt Dir im Blut:

Du bringst fundierte Erfahrung im Verkauf von IT-Lösungen mit. Wenn Du bereits im IT-Systemhausumfeld gearbeitet hast – top! Wenn nicht: Kein Problem, wir bringen Dir alles bei, was Du brauchst.

Du denkst in Lösungen, nicht in Problemen:

Kundenorientierung ist für Dich mehr als ein Schlagwort. Du erkennst Chancen, verstehst die Bedürfnisse Deiner Gesprächspartner und bietest passende IT-Lösungen mit echtem Mehrwert an.

Du arbeitest strukturiert und eigenverantwortlich:

Du hast Deinen eigenen Stil, bist aber klar organisiert, arbeitest systematisch und behältst auch in stressigen Phasen einen kühlen Kopf.

Kommunikation liegt Dir im Blut:

Ob Kundengespräch, Videocall oder kurze E-Mail – Du weißt, wie man Inhalte auf den Punkt bringt. Auf Deutsch fühlst Du Dich richtig wohl (C1), und mit Englisch auf B-Niveau kommst Du ebenfalls gut klar.

IT ist kein Buch mit sieben Siegeln für Dich:

Begriffe wie Server, Storage, Switch oder Access Point sind Dir bekannt – und Du hast Lust, Dich noch tiefer in die IT-Infrastrukturwelt reinzufuchsen.

Akquise? Machst Du mit links:

Du hast keine Scheu, auf potenzielle Kunden zuzugehen – ob kalt, lauwarm oder schon interessiert. Du bist ein echter Türöffner und bringst neue Kontakte ins Rollen.

Du kennst den Mittelstand oder den öffentlichen Dienst:

Du weißt, wie diese Zielgruppen ticken und wie man dort erfolgreich Beziehungen aufbaut und Projekte platziert.

Teampayer durch und durch:

Du arbeitest gern eigenständig, bringst Dich aber auch aktiv ins Team ein. Du teilst Wissen, packst mit an und feierst Erfolge am liebsten gemeinsam.

Führerschein Klasse B

Du hast einen Führerschein der Klasse B und bist bereit, im Großraum Hamburg auf Kundenbesuche zu gehen

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins.

Deine Ansprechpartnerin ist Alexa Barz

alexa.barz@connexta.de



Jetzt Bewerben

Gib Deinem Berufsleben eine neue Perspektive!

connexta – IT. Gemeinsam. Stärker.

Wir sind Teil der **connexta-Gruppe** – einem starken IT-Netzwerk, das das Beste aus beiden Welten vereint: die Kraft und Kompetenz eines deutschlandweiten IT-Dienstleisters und gleichzeitig die persönliche Nähe und Flexibilität, die unsere Mitarbeiter wie auch Kunden an uns schätzen.

Die **LANTana Gesellschaft für angewandte Daten- und Netzwerktechnik mbH** ist Ihr IT-Partner in Ahrensburg. Wir begleiten mittelständische Unternehmen im norddeutschen Raum rund um das Thema Rechenzentrumsinfrastruktur – von der Beratung über den Vertrieb von Hard- und Softwarelösungen bis hin zur Inbetriebnahme, Wartung und dem zuverlässigen Betrieb. Darüber hinaus bieten wir mit unseren eigenen Rechenzentren in Ahrensburg leistungsstarke, sichere IT-Services direkt vor Ort.

Wir machen den Unterschied:

Bei uns arbeitest Du nicht einfach irgendwo – Du arbeitest mit echten IT-Profis in einem Umfeld, das technologisch führend ist, Verantwortung lebt und Zukunft gestaltet.

Für unsere Kunden. Für unser Team. Für Dich.

Was uns auszeichnet? Ein starkes Miteinander, moderne Arbeitswelten, unbefristete Verträge und echte Benefits – von Corporate Benefits über Wellpass bis zum Jobrad.

Faire Vergütung ist bei uns selbstverständlich.

Karriere bei LANTana – weil Erfolg am stärksten ist, wenn man ihn gemeinsam erreicht.

