



connexa
IT. Gemeinsam. Stärker.

Wir suchen Dich deutschlandweit als

Director AI (m/w/d)

Getreu dem Motto "IT. Gemeinsam. Stärker." ebnet unsere partnerschaftliche Gruppe den Weg für den Erfolg in der digitalen Transformation unserer Kunden. Wir sind der Trusted Advisor an der Seite des deutschen Mittelstands – und machen IT zum Hebel für Erfolg und Zukunftsfähigkeit.

Mit aktuell knapp 700 Mitarbeitern und 11 Gruppengesellschaften zählen wir zu den am schnellsten wachsenden IT-Gruppe Deutschlands. Unsere Erfolgsgeschichte basiert auf herausragenden Mitarbeitern, die sich täglich neuen Herausforderungen stellen und gemeinsam Erfolge feiern.

Zur strategischen Weiterentwicklung unseres Leistungsportfolios suchen wir Dich als unternehmerisch denkenden **Director AI (m/w/d)**, der das Thema Künstliche Intelligenz gruppenweit aufbaut, strukturiert und in skalierbares Wachstum überführt.

In dieser Schlüsselrolle gestaltest Du das AI-Profil der connexa-Gruppe maßgeblich mit – von der strategischen Konzeption über marktfähige Produkte bis hin zur erfolgreichen Monetarisierung.

Deine Aufgaben:

- **Strategische Federführung & AI-Portfolio:** Du entwickelst und verantwortest die gruppenweite AI-Strategie. Dabei definierst Du ein skalierbares, marktfähiges Gesamtportfolio mit Fokus auf Prozessautomatisierung, KI-Agenten, Agenten-Netzwerke und kundenspezifische Use Cases
- **Aufbau eines skalierbaren AI-Blueprints:** Du schaffst einen klaren gruppenweiten Rahmen („AI-Canvas“), bündelst bestehende Kompetenzen der Gruppengesellschaften und entwickelst daraus ein strukturiertes, wiederholbares Leistungsangebot
- **Product-to-Market & Innovation:** Du führst KI-Produkte von der Idee bis zur Umsatzreife. Dabei verantwortest Du die Entwicklung, Positionierung und kontinuierliche Weiterentwicklung innovativer, kundenorientierter Lösungen

- **Go-to-Market & Vertriebsstrategie:** Du begleitest die Markteinführung neuer AI-Produkte, entwickelst eine stringente Vertriebsstrategie und unterstützt aktiv bei Key Accounts sowie komplexen KI-Projekten
- **Umsatz- und Wachstumsverantwortung:** Du trägst Mitverantwortung für den gruppenweiten AI-Umsatz und misst Deinen Erfolg an nachhaltigem Wachstum sowie dem Ausbau wiederkehrender Erlösmodelle
- **Enablement & Orchestrierung:** Du befähigst und schulst die Vertriebseinheiten der Gruppengesellschaften, KI-Lösungen souverän zu positionieren und erfolgreich zu verkaufen. Dabei orchestrierst Du dezentrale Expert:innen auf gemeinsame kommerzielle Ziele

Dein Profil:

- **Fachlicher Hintergrund:** Du hast ein Studium im Bereich BWL, Informatik, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation mit klarer Ausrichtung auf die Schnittstelle zwischen Technologie und Business
- **KI-Business-Expertise:** Du bringst mehrjährige Erfahrung in einer leitenden Rolle im Umfeld AI-Produktmanagement, Business Development oder technischer Vertrieb mit – idealerweise im SaaS- oder IT-Consulting-Umfeld
- **Go-to-Market-Erfahrung:** Du hast nachweislich innovative Technologie- oder KI-Produkte erfolgreich im Markt etabliert und bis zur signifikanten Umsatzreife geführt
- **Unternehmerisches Mindset:** Du agierst wie ein „Unternehmer im Unternehmen“, denkst in ROI, Skalierbarkeit und Marktfähigkeit – und triffst Entscheidungen mit klarem Wachstumsfokus
- **Markt- und Kundenverständnis:** Du erkennst Marktchancen frühzeitig und verstehst es, aus Use Cases standardisierte, skalierbare Angebote zu entwickeln
- **Kommunikations- und Trainingsstärke:** Du kannst komplexe AI-Konzepte klar, verständlich und überzeugend vermitteln – gegenüber Management, Vertrieb und Kunden. Deutsch und Englisch beherrschst Du sicher
- **Reisebereitschaft:** Du bist bereit, regelmäßig an unseren Standorten – insbesondere in München – sowie bei Kunden präsent zu sein

Unsere Benefits:

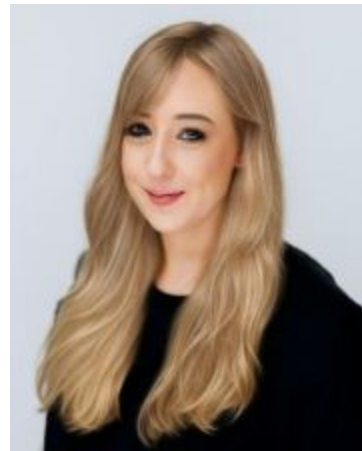
- **Gestaltungsspielraum auf Group-Level:** Du prägst das strategische Zukunftsthema AI innerhalb einer dynamisch wachsenden IT-Plattform maßgeblich mit.
- **Direkte Anbindung an das Top-Management:** Du arbeitest eng mit dem CEO und dem Innovation Board zusammen und berichtest direkt an die Geschäftsführung.
- **connexta Akademie und Weiterbildung:** Nutze unsere interne Akademie, um Dich weiterzuentwickeln und Deine Fähigkeiten ständig zu verbessern. Lerne und wachse mit uns!

- **Persönliche Vorteile und Vergünstigungen:** Profitiere von zusätzlichen Rabatten und Angeboten über unsere spezielle Plattform – für Dich und Deine Familie!
- **Dynamisches Wachstumsumfeld:** Private-Equity-geprägtes Umfeld mit klarer Wachstumsstrategie, kurzen Entscheidungswegen und hoher Umsetzungsstärke.
- **Weiterentwicklung & Netzwerk:** Profitiere von gruppenweitem Know-how, Innovationskraft und einem starken Expertennetzwerk.
- **Teamorientierte Kultur:** Bei uns ist Teamarbeit keine leere Floskel – Deine Meinung zählt und Du kannst aktiv zur Gestaltung unserer Prozesse beitragen. Wir wachsen gemeinsam!
- **EGYM Wellpass:** Bleib fit und gesund mit dem EGYM Wellpass! Erhalte Zugang zu einem großen Netzwerk an Fitnessstudios, Sporteinrichtungen und Wellnessseinrichtungen in ganz Deutschland – für Dein Wohlbefinden.

Bereit, Teil unserer Zukunft zu sein?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins.

Du hast Fragen? Dann melde Dich gerne bei Katharina: katharina.kosanke@connexta.de



Jetzt hier bewerben

Über uns:

Die connexta-Gruppe bietet das Beste aus beiden Welten: Die Kraft und Kompetenz eines deutschlandweiten IT-Dienstleisters, bei dem sich die einzelnen Gruppengesellschaften perfekt in ihren fachlichen sowie in ihren regionalen Schwerpunkten ergänzen, und gleichzeitig die persönliche Nähe und Flexibilität eines mittelständischen Unternehmens. Für unsere Kunden aus dem deutschen Mittelstand sind wir der führende Hybrid-Cloud-Dienstleister.

Insgesamt verfügt die connexta-Gruppe aktuell über achtzehn Standorte in Ahrensburg, Ansbach, Augsburg, Berlin, Boppard-Udenhausen, Bremen, Kempten, Koblenz, Kötz bei Ulm, Künzelsau, Minden, München, Neckarsulm, Oldenburg, Paderborn, Passau und Sievershagen und erwirtschaftet einen Umsatz von rund 180 Millionen Euro.

