Wir suchen Dich in der Region Koblenz als

Sales Manager IT (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- **Neukundenakquise:** Du gewinnst und betreust neue Kunden im Bereich IT-Services und Business Applications mit dem Schwerpunkt auf KMUs.
- **Kundenpflege:** Du pflegst und baust bestehende Kundenbeziehungen aus, um langfristige Partnerschaften sicherzustellen.
- **Kundenanforderungen:** Du analysierst die Bedürfnisse Deiner Kunden und arbeitest eng mit dem technischen Team zusammen, um standardisierte IT-Lösungen zu erstellen.
- **Vertragsverhandlungen:** Du führst Vertragsverhandlungen und erstellst überzeugende Angebote.
- **Marktanalysen:** Du führst Markt- und Wettbewerbsanalysen durch, um neue Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren und zu erschließen.
- **Unternehmensrepräsentation**: Du repräsentierst unser Unternehmen professionell auf Fachmessen und Branchenveranstaltungen.

Dein Profil:

- **Vertriebserfahrung**: Du bringst fundierte, relevante Erfahrung im Vertrieb von IT-Lösungen oder -Dienstleistungen mit, idealerweise hast du ein grundlegendes Verständnis von Arztpraxen und medizinischen Einrichtungen.
- **Erfolgsbilanz:** Du kannst nachweisbare Erfolge in der Neukundenakquise und im Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen vorweisen.
- **IT-Kenntnisse**: Du verfügst über grundlegende Kenntnisse in IT-Services und Business Applications und bist bereit, Dich schnell in neue Technologien einzuarbeiten.
- **Kundenverständnis:** Du hast ein tiefes Verständnis für die Bedürfnisse und Herausforderungen Deiner Kunden im IT-Bereich.
- **Kommunikationsstärke:** Du kannst komplexe technische Sachverhalte klar und verständlich vermitteln.
- **Kundenorientierung**: Du bist stark kundenfokussiert und serviceorientiert, um langfristige Partnerschaften zu fördern und die besten Lösungen zu entwickeln.
- **Reisebereitschaft:** Du bist bereit, an Fachmessen und Veranstaltungen teilzunehmen und bist flexibel in der Arbeitszeitgestaltung.
- **Eigeninitiative:** Du zeigst ein hohes Maß an Eigeninitiative, Proaktivität und Ergebnisorientierung, um Deine Vertriebsziele zu erreichen und Projekte erfolgreich umzusetzen.

Unserer Benefits:

- **Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice**: Wir bieten flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, regelmäßig/vollständig im Homeoffice zu arbeiten
- **connexta Akademie und Weiterbildung:** Nutze unsere interne Akademie, die allen Mitarbeitern offensteht. Hier hast Du die Möglichkeit, Deine Fähigkeiten kontinuierlich weiterzuentwickeln und Dich in verschiedenen Bereichen zu spezialisieren.
- **Nutze unsere spezielle Plattform für zusätzliche persönliche Vorteile und Vergünstigungen:** Profitiere von weiteren Angeboten und Rabatten
- **Teamorientierte Kultur:** Erlebe eine offene und teamorientierte Unternehmenskultur, in der Deine Meinung zählt und Du aktiv zur Gestaltung unserer Prozesse beiträgst.
- **Spannende Projekte:** Übernehme Verantwortung für spannende Projekte und arbeite in einem dynamischen Umfeld, das Innovation und Kreativität fördert.

Bereit, Teil unserer Zukunft zu sein?

Dann bewirb Dich direkt online oder melde Dich bei unserer Recruiting Managerin Katharina unter

Katharina.Kosanke@connexta.de

Jetzt hier bewerben

Über uns:

connexta - IT. Gemeinsam. Stärker

Wir sind Teil der connexta-Gruppe - welche das Beste aus beiden Welten biete: Die Kraft und Kompetenz eines deutschlandweiten IT-Dienstleisters und gleichzeitig die persönliche Nähe und Flexibilität, die unsere Mitarbeiter wie auch Kunden an uns schätzen.

Wie, die BS2, sind Hauptansprechpartner für die digitale Infrastruktur im Mittelstand! Mit über 15 Jahren Erfahrung sind wir Deine externe IT- und Digitalisierungsabteilung und liefern zuverlässigen Service sowie maßgeschneiderte Lösungen für kleine und mittlere Unternehmen in Rheinland-Pfalz, Hessen und Nordrhein-Westfalen. Unser Ziel ist es, Dir durch unsere umfassende Erfahrung kompetent zur Seite zu stehen. Wir begleiten Dich von der Beratung über Planung und Beschaffung bis hin zur Installation, dem Betrieb und der Wartung.

Was uns bei BS2 Systemhaus ausmacht: Wir schaffen eine Arbeitsatmosphäre, die auf Vertrauen, Respekt und Zusammenarbeit basiert. Mit 35 engagierten Kolleginnen und Kollegen pflegen wir eine familiäre Kultur und setzen auf kurze Kommunikationswege. Gemeinsam genießen wir die sonnige Dachterrasse für entspannte Mittagspausen im Sommer, für den Ideenaustausch und zur Stärkung des Teamgeistes.