



connexta
IT. Gemeinsam. Stärker.



Wir suchen Dich deutschlandweit als

Group IT Vendor & Partner Manager (m/w/d)

Getreu dem Motto "IT. Gemeinsam. Stärker." ebnet unsere partnerschaftliche Gruppe den Weg für den Erfolg in der digitalen Transformation unserer Kunden. Wir sind der Trusted Advisor an der Seite des deutschen Mittelstands – und machen IT zum Hebel für Erfolg und Zukunftsfähigkeit.

Mit aktuell knapp 700 Mitarbeitern und 10 Gruppengesellschaften zählen wir zu den am schnellsten wachsenden IT-Gruppe Deutschlands. Unsere Erfolgsgeschichte basiert auf herausragenden Mitarbeitern, die sich täglich neuen Herausforderungen stellen und gemeinsam Erfolge feiern.

Zur Unterstützung unseres weiteren Wachstums suchen wir Dich als erfahrenen und engagierten Group IT Vendor & Partner Manager (m/w/d), der unser Hersteller- und Partnerportfolio steuert, optimiert und nachhaltig entwickelt.

Deine Aufgaben:

- **Hersteller- und Partnerportfolio Management:** Du steuerst, priorisierst und harmonisierst das gruppenweite Hersteller- und Partnerportfolio und trägst so dazu bei, Synergien innerhalb der connexta Gruppe optimal zu nutzen.
- **Verhandlung von Einkaufsvorteilen:** Du verhandelst und schließt Rahmenverträge sowie Einkaufskonditionen mit Herstellern und Distributoren ab, um Einkaufsvorteile für die gesamte Gruppe zu sichern.
- **Optimierung von Partnerprogrammen:** Du steuerst und optimierst kontinuierlich unsere Partnerprogramme, damit gruppenweite Partnerschaften bestmöglich genutzt werden.
- **Steuerung von Herstellerzertifikaten:** Du überwachst und steuerst gruppenweit Zertifizierungen und sorgst dafür, dass alle relevanten Zertifikate zeitgerecht aktualisiert und erneuert werden.
- **Schnittstelle zwischen Einkauf, Vertrieb und Technik:** Durch Deine enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Einkauf, Vertrieb und Technik innerhalb der Gruppengesellschaften stellst Du sicher, dass Hersteller- und Partnerstrategien optimal abgestimmt sind. Dazu gehört auch die aktive Kommunikation

von Hersteller-Promotions und das Onboarding von neuen Mitgliedern in der connexta Gruppe auf die Hersteller und Distributionen.

- **Schnittstelle zwischen Marketing und Vertrieb:** Durch Deine enge Verzahnung zu Herstellern und Distributionen fungierst Du als wichtiger Ansprechpartner für die Marketing- und Vertriebssteuerung.
- **Marktbeobachtung und -analyse:** Du führst kontinuierliche Marktanalysen durch und bewertest potenzielle neue Hersteller und Partner, um strategische Partnerschaften zu identifizieren und aufzubauen.

Dein Profil:

- **Studium und Qualifikation:** Du hast ein Studium in Betriebswirtschaft (BWL), Wirtschaftsinformatik erfolgreich abgeschlossen oder verfügst über mehrere Jahre Berufserfahrung idealerweise mit Schwerpunkt Einkauf, Vertrieb oder Supply Chain Management.
- **Berufserfahrung im Partnermanagement:** Du bringst fundierte Erfahrung im Management von Partnern, Herstellern und in der Distribution mit, vorzugsweise im IT- oder Technologieumfeld.
- **Verhandlungsgeschick:** Du verfügst über ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, insbesondere im internationalen Umfeld mit Herstellern und Partnern.
- **Analytische Fähigkeiten:** Du hast die Fähigkeit, komplexe Partnerschaften und Geschäftsmodelle zu analysieren und wirtschaftlich vorteilhafte Entscheidungen für die Gruppe zu treffen.
- **Kommunikationsstärke:** Deine Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch sind trittsicher, sodass Du effektiv mit Partnern und internen Abteilungen koordinieren und Partnerprogramme steuern kannst.
- **Zertifikatsmanagement:** Du hast Erfahrung in der Verwaltung und Überwachung von Herstellerzertifizierungen auf gruppenweiter Ebene.
- **Strukturierte Arbeitsweise:** Eine proaktive, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Eigenverantwortung zeichnen Dich aus.
- **IT-Affinität:** Du hast gute Kenntnisse im Bereich IT und digitaler Technologien und Erfahrung im Management von Technologiepartnerschaften.
- **Reisebereitschaft:** Du bringst die Bereitschaft mit, im Zuge von Hersteller Veranstaltungen im In- und Ausland zu reisen

Unsere Benefits:

- **Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice:** Du hast die Freiheit, Deine Arbeitszeiten flexibel zu gestalten und regelmäßig im Homeoffice zu arbeiten. Die perfekte Mischung aus Flexibilität und Eigenverantwortung.

- **connexta Akademie und Weiterbildung:** Nutze unsere interne Akademie, um Dich weiterzuentwickeln und Deine Fähigkeiten ständig zu verbessern. Lerne und wachse mit uns!
- **Persönliche Vorteile und Vergünstigungen:** Profitiere von zusätzlichen Rabatten und Angeboten über unsere spezielle Plattform – für Dich und Deine Familie!
- **Teamorientierte Kultur:** Bei uns ist Teamarbeit keine leere Floskel – Deine Meinung zählt und Du kannst aktiv zur Gestaltung unserer Prozesse beitragen. Wir wachsen gemeinsam!
- **EGYM Wellpass:** Bleib fit und gesund mit dem EGYM Wellpass! Erhalte Zugang zu einem großen Netzwerk an Fitnessstudios, Sporteinrichtungen und Wellnesseinrichtungen in ganz Deutschland – für Dein Wohlbefinden.

Bereit, Teil unserer Zukunft zu sein?

Dann bewirb Dich direkt online oder
melde Dich bei unserer Recruiting
Managerin Katharina unter
Katharina.Kosanke@connexta.de



Jetzt hier bewerben

Über uns:

Die connexta-Gruppe bietet das Beste aus beiden Welten: Die Kraft und Kompetenz eines deutschlandweiten IT-Dienstleisters, bei dem sich die einzelnen Gruppengesellschaften perfekt in ihren fachlichen sowie in ihren regionalen Schwerpunkten ergänzen, und gleichzeitig die persönliche Nähe und Flexibilität eines mittelständischen Unternehmens. Für unsere Kunden aus dem deutschen Mittelstand sind wir der führende Hybrid-Cloud-Dienstleister.

Insgesamt verfügt die connexta-Gruppe aktuell über siebzehn Standorte in Ahrensburg, Ansbach, Augsburg, Berlin, Boppard-Udenhausen, Bremen, Kempten, Koblenz, Kötz bei Ulm, Künzelsau, Minden, München, Neckarsulm, Oldenburg, Paderborn und Passau und erwirtschaftet einen Umsatz von rund 130 Millionen Euro.



