Wir suchen Dich deutschlandweit als

AI Solution Manager (m/w/d)

Getreu dem Motto "IT. Gemeinsam. Stärker." ebnet unsere partnerschaftliche Gruppe den Weg für den Erfolg in der digitalen Transformation unserer Kunden. Als Trusted Advisor begleiten wir den deutschen Mittelstand bei der Umsetzung zukunftsweisender IT-Lösungen und machen Technologie zu einem echten Erfolgsfaktor.

Mit rund 800 Mitarbeitenden und mehreren spezialisierten IT-Gesellschaften gehören wir zu den wachstumsstärksten IT-Gruppen Deutschlands. Künstliche Intelligenz ist für uns eines der strategisch wichtigsten Zukunftsfelder. Deshalb bauen wir unser gruppenweites AI-Geschäft konsequent aus und suchen Dich als AI Solution Manager (m/w/d).

In dieser Schlüsselrolle bist Du die technische Brücke zwischen Kunden, Vertrieb und AI Engineering. Du verwandelst Ideen und Anforderungen in tragfähige AI-Lösungen und sorgst dafür, dass aus Chancen erfolgreiche Projekte werden.

Deine Aufgaben:

- **AI-Beratung & Discovery:** Du begleitest Kunden von der ersten Idee bis zur konkreten Lösungsarchitektur. In Discovery-, Architektur- und Solutioning-Workshops identifizierst Du Potenziale, strukturierst Anforderungen und entwickelst belastbare Lösungsansätze
- **Lösungsarchitektur & Solution Design:** Der Entwurf moderner AI-, Daten- und Integrationsarchitekturen gehört zu Deinem Arbeitsalltag. Dabei stehen Skalierbarkeit, Wirtschaftlichkeit und technische Umsetzbarkeit gleichermaßen im Fokus
- **PreSales & Angebotsunterstützung:** Als technischer Sparringspartner unterstützt Du Vertrieb und Presales bei anspruchsvollen Kundenprojekten und sorgst für fachlich überzeugende Angebote und Lösungskonzepte
- **Umsetzung & Customer Success:** Du begleitest ausgewählte Projekte bis in PoCs, Implementierungen und produktive Umgebungen. Bei komplexen Herausforderungen bringst Du Struktur, Klarheit und

technische Expertise ein

- **Aufbau von Standards & Best Practices:** Der Aufbau gruppenweit nutzbarer Referenzarchitekturen, technischer Standards und wiederverwendbarer Lösungsbausteine gehört zu Deinen zentralen Aufgaben. So trägst Du dazu bei, AI-Projekte effizient und skalierbar umzusetzen
- **Enablement & Wissenstransfer:** Du unterstützt unsere Vertriebs-, Consulting- und Delivery-Teams durch Trainings, Sparring und technische Sales-Unterstützung und trägst aktiv zum Kompetenzaufbau innerhalb der Gruppe bei

Dein Profil:

- **Fachlicher Hintergrund:** Ein Studium der Informatik, Wirtschaftsinformatik, Data Science oder eine vergleichbare Qualifikation bildet die Basis Deines fachlichen Profils
- **Erfahrung im Solutioning-Umfeld:** Du bringst fundierte Praxiserfahrung in den Bereichen AI, Data, Cloud, Software Engineering oder Solution Architecture mit und hast komplexe Kundenprojekte erfolgreich begleitet
- **AI- und Datenkompetenz:** Du kennst moderne AI-Architekturen und hast idealerweise Erfahrung mit Themen wie:
    - Generative AI
    - RAG-Architekturen
    - AI-Agenten und Agentennetzwerke
    - Vector Databases
    - Knowledge Graphs
    - Daten- und Integrationsplattformen
- **Cloud-Know-how**: Idealerweise verfügst Du über praktische Erfahrung mit Technologien wie Microsoft Azure AI, AWS Bedrock oder Google Vertex AI
- **Kunden- und Beratungskompetenz:** Souverän bewegst Du Dich zwischen Management-Gesprächen, Workshops und technischen Deep Dives und verstehst es, komplexe Zusammenhänge verständlich und zielgruppengerecht zu vermitteln
- **Unternehmerisches Denken:** Kundennutzen, Skalierbarkeit und nachhaltiger Geschäftserfolg stehen für Dich im Mittelpunkt. Dabei gehst Du Themen pragmatisch, lösungsorientiert und mit klarem Blick für wirtschaftliche Zusammenhänge an
- **Reisebereitschaft:** Regelmäßige Reisen zu Kunden sowie zu unseren Standorten innerhalb Deutschlands sind für Dich selbstverständlich

Unsere Benefits:

- **Gestalte eines unserer wichtigsten Zukunftsfelder**: Du arbeitest unmittelbar am Aufbau und Wachstum unseres gruppenweiten AI-Geschäfts und hast direkten Einfluss auf Kunden, Portfolio und Umsatzentwicklung
- **Direkte Zusammenarbeit mit unserem Group Director AI:** Du arbeitest eng mit dem Management sowie unseren Vertriebs- und Engineering-Teams zusammen und übernimmst früh Verantwortung
- **connexta Akademie und Weiterbildung:** Nutze unsere interne Akademie, um Dich weiterzuentwickeln und Deine Fähigkeiten ständig zu verbessern. Lerne und wachse mit uns!
- **Persönliche Vorteile und Vergünstigungen:** Profitiere von zusätzlichen Rabatten und Angeboten über unsere spezielle Plattform – für Dich und Deine Familie!
- **Dynamisches Wachstumsumfeld:** Private-Equity-geprägtes Umfeld mit klarer Wachstumsstrategie, kurzen Entscheidungswegen und hoher Umsetzungsstärke
- **Weiterentwicklung & Netzwerk:** Profitiere von gruppenweitem Know-how, Innovationskraft und einem starken Expertennetzwerk
- **Teamorientierte Kultur:** Bei uns ist Teamarbeit keine leere Floskel – Deine Meinung zählt und Du kannst aktiv zur Gestaltung unserer Prozesse beitragen. Wir wachsen gemeinsam!
- **EGYM Wellpass:** Bleib fit und gesund mit dem EGYM Wellpass! Erhalte Zugang zu einem großen Netzwerk an Fitnessstudios, Sporteinrichtungen und Wellnesseinrichtungen in ganz Deutschland – für Dein Wohlbefinden.
- **Attraktives Jahreszielgehalt**: Freue Dich auf ein Jahreszielgehalt von 80.000 bis 100.000 € inklusive variablem Gehaltsbestandteil – abhängig von Deiner Erfahrung und Qualifikation

Bereit, Teil unserer Zukunft zu sein?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins.

Du hast Fragen zur Position oder zum Bewerbungsprozess? Dann melde Dich gerne bei Katharina unter katharina.kosanke@connexta.de

Jetzt hier bewerben

Über uns:

Die connexta-Gruppe bietet das Beste aus beiden Welten: Die Kraft und Kompetenz eines deutschlandweiten IT-Dienstleisters, bei dem sich die einzelnen Gruppengesellschaften perfekt in ihren fachlichen sowie in ihren regionalen Schwerpunkten ergänzen, und gleichzeitig die persönliche Nähe und Flexibilität eines mittelständischen Unternehmens. Für unsere Kunden aus dem deutschen Mittelstand sind wir der führende Hybrid-Cloud-Dienstleister.

Insgesamt verfügt die connexta-Gruppe aktuell über einundzwanzig Standorte in Ahrensburg, Ansbach, Augsburg, Berlin, Boppard-Udenhausen, Bremen, Kempten, Koblenz, Kötz bei Ulm, Künzelsau, Minden, München, Neckarsulm, Oldenburg, Paderborn, Passau, Rostock, Schwaig bei Nürnberg, Sievershagen, Waren (Müritz) und erwirtschaftet einen Umsatz von rund 210 Millionen Euro.

Top 2026 Company
kununu