

Wir suchen Dich am Standort Waren oder Rostock als

Mitarbeiter im Vertrieb / Kundenbetreuung (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Du betreust und entwickelst einen eigenen Kundenstamm und bist persönlicher Ansprechpartner für unsere Kunden
- Du führst Jahres- und Strategiegespräche und unterstützt unsere Kunden bei der Planung ihrer zukünftigen IT-Investitionen
- Neben der Betreuung unserer Bestandskunden gewinnst Du aktiv neue Kunden und baust nachhaltige Kundenbeziehungen auf
- Du identifizierst zusätzliche Bedarfe bei bestehenden Kunden und entwickelst gemeinsam mit ihnen passende Lösungen
- Du vertreibst unsere Cloud-, Managed-Services- und Security-Lösungen, beispielsweise in den Bereichen Terra Cloud, Managed Services, Server- und Client-Monitoring, Firewalls und Security Awareness
- Gemeinsam mit unserem Vertriebsinnendienst erstellst Du individuelle Angebote und begleitest unsere Kunden von der ersten Idee bis zur Umsetzung
- Du bist regelmäßig bei unseren Kunden vor Ort und baust durch den persönlichen Kontakt langfristige und vertrauensvolle Geschäftsbeziehungen auf

Das bringst Du mit:

- Du hast bereits Erfahrung im Vertrieb, im Außendienst oder in der Kundenbetreuung gesammelt
- Erfahrung im IT-Vertrieb ist von Vorteil, aber kein Muss. Auch mit Vertriebserfahrung aus einer anderen Branche kannst Du bei uns durchstarten

- Du hast Freude am aktiven Verkauf und daran, bestehende Kunden weiterzuentwickeln und neue Kunden zu gewinnen
- Du überzeugst durch ein freundliches und souveränes Auftreten und kannst Dich gut auf unterschiedliche Ansprechpartner einstellen
- Du besitzt Kommunikations- und Verhandlungsgeschick und arbeitest strukturiert und eigenständig
- Du bist gerne unterwegs und hast Freude daran, Deine Kunden auch persönlich vor Ort zu betreuen
- Du verfügst über einen Führerschein der Klasse B

Unsere Benefits:

- Eine abwechslungsreiche Vertriebsposition mit viel Raum für eigenständiges Arbeiten
- Eine strukturierte und umfassende Einarbeitung in unsere Produkte und Lösungen
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum Homeoffice
- Einen Firmenwagen, den Du auch privat nutzen kannst
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten, um Dich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln
- Viele steuerfreie Zusatzleistungen
- Gemeinsame Teamevents und Workshops
- Die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und unsere Arbeitsabläufe aktiv mitzugestalten

Bereit, Teil unserer Zukunft zu sein?

Dann bewirb Dich direkt online oder
melde Dich bei Katharina unter

Katharina.Kosanke@connexta.de



Jetzt hier bewerben

Über uns:

Die connexta-Gruppe bietet das Beste aus beiden Welten: Die Kraft und Kompetenz eines deutschlandweiten IT-Dienstleisters, bei dem sich die einzelnen Gruppengesellschaften perfekt in ihren fachlichen sowie in ihren regionalen Schwerpunkten ergänzen, und gleichzeitig die persönliche Nähe und Flexibilität eines mittelständischen Unternehmens. Für unsere Kunden aus dem deutschen Mittelstand sind wir der führende Hybrid-Cloud-Dienstleister.

Seit 1990 sind wir, Die MüritzComp, als IT-Systemhaus ein zuverlässiger Partner für kleine und mittelständische Unternehmen, Steuerkanzleien, Bildungseinrichtungen und Gewerbebetriebe. Obwohl unser Firmensitz in Mecklenburg-Vorpommern liegt, betreuen wir Kunden in ganz Deutschland – mit persönlicher Beratung, fundiertem Fachwissen und praxiserprobten IT-Lösungen.