

Wir machen den Unterschied!

Wir machen IT, die mehr kann.
Für uns ist Technik nicht nur Funktion – sondern ein Werkzeug,
um Dinge besser zu machen.
Für unsere Kund*innen. Für unser Team. Für alle, die auf uns zählen.
Wir glauben an Zusammenarbeit, nicht an Ego. Und an IT, die spürbar wirkt.



Für unseren Standort Berlin suchen wir Dich als

Inside Sales Mitarbeiter (m/w/d)

(20-25 Stunden)

Du brennst für den Vertrieb und suchst ein Team, das auf Vertrauen, Eigenverantwortung und echte Zusammenarbeit setzt? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Wir suchen Verstärkung im Vertriebsinnendienst – jemanden, der mit Begeisterung unsere Kund:innen betreut und den Ausbau unserer Kundenbeziehungen aktiv mitgestaltet.

Abwechslungsreiche Aufgaben, direkte Kommunikationswege und ein Umfeld, in dem Deine Ideen zählen. Wir unterstützen Dich dabei, Deine Stärken weiterzuentwickeln – fachlich wie persönlich – und schaffen Raum für Eigeninitiative und Wachstum.

Wir bieten Dir:

- Flexibles Arbeiten und die Möglichkeit, mobil von zu Hause aus tätig zu sein – finde die optimale Balance.
- Wertschätzung und faire Führung – hier wirst Du als Leistungsträger geschätzt, nicht nur als Mitarbeitender
- Maßgeschneidertes Aus- und Weiterbildungsprogramm für Deine individuelle Entwicklung.
- Chancen zur Karriereentwicklung innerhalb des Teams – gestalte aktiv Deinen beruflichen Werdegang.
- Leistungsabhängige Zusatzvergütung neben einem wettbewerbsfähigen Gehalt.

- Möglichkeit auf attraktive betriebliche Zusatzleistungen wie Altersvorsorge, Jobticket und Fitnessstudio-Unterstützung.
- Moderne Büros am Spreebogen in Berlin Charlottenburg mit einer angenehmen Arbeitsatmosphäre.
- Gute Arbeitsausstattung, inklusive hochwertigem Notebook.

Was Dich erwartet:

- **Inside Sales:** Du betreust unsere Bestands- und Neukunden kompetent rund um Hardware, Software und IT-Dienstleistungen und bist ihre erste Ansprechperson im Vertriebsinnendienst
- **Angebotsmanagement:** Du erstellst individuelle Angebote, Aufträge und Kalkulationen und begleitest den gesamten Vertriebsprozess bis zum erfolgreichen Abschluss
- **Einkauf & Beschaffung:** Du holst Angebote ein, führst Preis- und Lieferantenvergleiche durch, wickelst Bestellungen ab und sorgst für eine termingerechte Beschaffung unserer IT-Produkte und Dienstleistungen
- **Vertriebsunterstützung:** Du unterstützt unseren Außendienst bei der Kundenbetreuung, bereitest Kundentermine vor und arbeitest eng mit den Fachbereichen zusammen
- **Lieferantenmanagement:** Du pflegst unsere Beziehungen zu Herstellern, Distributoren und Partnern und koordinierst die Zusammenarbeit
- **Lösungsberater:** Du entwickelst gemeinsam mit Kunden und Kolleginnen und Kollegen passende IT-Lösungen und übernimmst Verantwortung für Deine Themenbereiche
- **Prozessoptimierung:** Du bringst eigene Ideen ein und nutzt moderne digitale Werkzeuge sowie KI-gestützte Anwendungen, um Prozesse effizienter zu gestalten

Was Du mitbringen solltest:

- **Kaufmännisches Fundament:** Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. als Industriekaufmann/-frau, Kaufmann/-frau für IT-Systemmanagement oder eine vergleichbare Qualifikation
- **IT-Begeisterung:** Du interessierst Dich für IT, digitale Lösungen und moderne Technologien.
Vertriebserfahrung: Du bringst Erfahrung im Vertriebsinnendienst, Inside Sales oder im IT-Vertrieb mit
- **Einkaufskompetenz:** Erste Erfahrungen im Einkauf oder in der Beschaffung von IT-Produkten und Dienstleistungen sind von Vorteil
- **Kommunikationsprofi:** Du trittst sicher und serviceorientiert auf und hast Freude am Umgang mit Kunden, Herstellern und Partnern

- **Organisationstalent:** Du arbeitest strukturiert, eigenverantwortlich und behältst auch bei mehreren Themen gleichzeitig den Überblick
- **Analytischer Kopf:** Du denkst lösungsorientiert und erkennst Zusammenhänge schnell.
- **Digital Mindset:** Du bist offen für den Einsatz moderner digitaler Tools und KI-Anwendungen zur Unterstützung Deiner täglichen Arbeit

Du fühlst Dich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins. Deine Ansprechpartnerin ist Katharina Kosanke (katharina.kosanke@connexta.de)



Jetzt Bewerben

Über uns:

Wir sind Teil der connexta-Gruppe - welche das Beste aus beiden Welten bietet: Die Kraft und Kompetenz eines deutschlandweiten IT-Dienstleisters und gleichzeitig die persönliche Nähe und Flexibilität, die unsere Mitarbeiter wie auch Kunden an uns schätzen.

Die Computer Manufaktur steht für leidenschaftliche Beschäftigung mit Informationstechnologie und solides digitales Handwerk. Seit 1991 leisten wir IT-Service & Beratung für ein breites Spektrum an Unternehmen, Verbänden und öffentlichen Einrichtungen. Seit 1997 fertigen wir als Webagentur technisch anspruchsvolle Auftritte und Anwendungen für das Internet. Die erfolgreiche Integration neuer MitarbeiterInnen hat erheblich zum Unternehmenswachstum beigetragen.

Wir garantieren eine verantwortungsvolle und vielseitige Tätigkeit in einem lebendigen Team. Bei der Computer Manufaktur schätzen wir die individuellen Stärken unserer MitarbeiterInnen und bieten Raum für persönliche und berufliche Entwicklung. Die Karriere bei der Computer Manufaktur - mehr als nur ein Job, sondern eine Chance, deine beruflichen Ziele zu verwirklichen und gemeinsam mit uns zu wachsen.

